



Z世代學子



上班族



斜槓族



金融產業



專業人士

你的特質

一群**出生於1990年～2005年的新興世代**，對世界充滿好奇心，希望卸下傳統工具觀念的束縛，探索世界、發揮自身所長，進而獲得滿足與報酬。

為什麼保險業適合你

保險工作必須根據外在的變化、客戶的需求，提供適合的規劃；因此保險業務員工作必須與時俱進，時時充實自我、求新求變，才能滿足不同客戶的想望，因此**適合好奇心強烈的Z世代，可以一邊探索了解世界，一邊學習進而發揮自身價值。**

你的特質

但龐大的工作量與工時，已讓自己失去生活的平衡，生活品質每況愈下；**希望有更適合自己的工作，甚至想創業當老闆，掌握自己的人生。**

為什麼保險業適合你

從事保險工作，你就是自己的頭家，從上班族晉升為專業人士，**工作時間與排程由自己掌控，可以同時兼顧工作與人生**，兩者不相衝突或耽誤，保險工作能讓上班族拿回工作與人生的主導權。

你的特質

不喜歡框架與條約，**希望工作與生活更有彈性**，自己握有更多的控制權。喜歡吸收新知識，希望能增廣見聞，**成為多元領域的專家。**

為什麼保險業適合你

保險工作的時間較為彈性，可依斜槓族的需求與時間來規劃；多元且豐富的知識，**滿足斜槓族的求知欲**，透過不斷的學習與實戰，**成為全方位的金融保險人才。**

你的特質

熟悉金保險市場，但不想侷限於單一商品或市場，**想找到藍海商機，成為跨領域、全方位的金融人才。**

為什麼保險業適合你

保險業務員工作範疇多元，舉凡保障、理財、醫療或退休，都能為民衆貼身規劃，且與客戶接觸，**從客戶需求出發，深耕市場創造自己的藍海商機。**

你的特質

相信「專業就是力量」，喜歡學習、充實自我，**希望透過工作，能讓自己學有所用，進而發揮自我的價值與影響力，成為一方之霸。**

為什麼保險業適合你

保險工作其實不只是保險，保險業務員更像是民衆專業的財務顧問，提供保險保障、理財、稅務等不同的專業知識，以保險扎根，**展現自身專業，讓自身影響力得以彰顯。**