

## 創業關鍵3國際

## 達成百萬圓桌會議 全球頂尖交流 開拓國際視野



在保險業有個最神聖的榮譽殿堂——百萬圓桌會員，它集結了全球各國在保險業的頂尖高手，在這裡，大家彼此交流分享對保險事業的認同、作法與期許，共創全人生活，進而開拓國際視野。

為鼓勵業務夥伴與高手學習，只要透過安聯人壽百萬領袖創業計畫培育，在2年內完成MDRT資格，即補助10萬元會費參與國際年會，讓你與高手併肩同行，提升自己的高度與格局。

## 創業關鍵4數位

強大的數位系統  
用更有效率的方法簡化保險銷售與各項服務

以往在銷售、規劃保險時，保險業務人員往往要揹著重重的背包，從一疊厚厚的資料中翻找給客戶，看起來忙碌又笨重。然而隨著數位時代來臨，透過數位工具減化保險銷售與各項服務，成為一大趨勢。

安聯人壽是保險業中，率先投入數位行銷與服務工具的佼佼者。例如有安聯i探索、e-Learning，讓業務人員可即時了解客戶的需求，幫客戶做足完整的保險規劃，也能隨時自我學習成長；另外還有安聯i效率，這是台灣保險業首創以「目標導向」為設計核心的業務管理工具，透過數位管理與行動服務，業務夥伴能即時追蹤目標、達成進度，也能隨時進行客戶服務、掌握保單處理進度，讓工作更順手有效率。



## 什麼是MDRT？

百萬圓桌會議（Million Dollar Round Table）由一流金融壽險理財專業顧問組成的組織，成立於1927年，遍佈全球70個國家/地區、包含500多間保險公司，致力以出色的表現與最高的道德知識，為客戶提供最適合的理財規劃與服務。